

## PLAN DE FORMACIÓN CUATRIMESTRAL OURENSE

**CURSO: “7 PREGUNTAS CLAVE PARA ABORDAR UNA INTERNACIONALIZACIÓN EFICAZ”**

### **¿QUIÉNES SOMOS Y QUÉ HACEMOS?**

[init](#) es una corporación formada por empresas emprendedoras que se dedica a estimular la iniciativa **innovadora** y **empresarial**. Ha logrado desarrollar un negocio corporativo formado por una cesta de empresas emprendedoras del más alto nivel, de las que destacamos entre otras: [init Services](#), dirigido a consultoría estratégica e informática, [inithealth](#) orientado a gestión integral de la salud, [Bajoelagua Factory](#), primera empresa del mundo en envejecer vino bajo el mar, e [initland](#), red de centros de innovación y emprendimiento de [init](#).

[init](#) impulsa **ideas innovadoras** y de futuro lanzadas tanto por personas como por **equipos emprendedores** y **empresariales**, creando las condiciones para que puedan llevarse a cabo con mayor éxito.

Por ello [init](#) llega a Ourense, para ofrecer una formación directiva y emprendedora de calidad y diferencial que pretende crear valor en el territorio, como punto de partida para la realización de iniciativas emprendedoras con el apoyo del ecosistema social y empresarial. Nuestra voluntad es la de configurar un nuevo grupo de empresas innovadoras con objetivos, estrategias y recursos compartidos.

## 7 PREGUNTAS CLAVE PARA ABORDAR UNA INTERNACIONALIZACIÓN EFICAZ

**Contenido:** La formación impartida por PTB Global [www.ptbglobal.com](http://www.ptbglobal.com) te ayudará a analizar cuáles son los pasos y fórmulas correctas para abordar un proceso de internacionalización eficaz y de éxito en los mercados exteriores desde un punto de vista práctico.

**Fechas:** 22 y 23 de mayo.

**Formador:** [PTB GLOBAL](#)

**Lugar:** Colegio Miraflores. Urbanización Monterrey. Parcela 13. Pereiro de Aguiar 32710 OURENSE

**Precio:** 212 €.

**Horas de formación:** 10 horas.

**Inscripción:** Si deseas bonificar este curso por la Fundación Tripartita tienes tiempo hasta el 13 de mayo para formalizar tu inscripción. Resto de inscripciones hasta el 17 de mayo.

**Descripción:** Quizás no sean sólo 7 las preguntas que te asaltan a la hora de dar el paso hacia la internacionalización pero, para esas dudas, nosotros tenemos respuestas claras y exitosas.

La formación impartida por [PTB GLOBAL](#) te ayudará a analizar cuáles son los pasos y fórmulas correctas para abordar un proceso de internacionalización eficaz y de éxito en los mercados exteriores. Sabemos que la internacionalización exige un cambio fundamental en las organizaciones y te ayudaremos a afrontarlo. Te ofreceremos respuestas prácticas entorno a aspectos fundamentales para desarrollar la internacionalización: qué hacer, qué no hacer y cómo evitar los errores más comunes, basándonos siempre en experiencias de casos que conocemos de primera mano.

[PTB GLOBAL](#) es una empresa que agrupa a un equipo de reconocidos profesionales especialistas en distintas disciplinas dentro del mundo del derecho, economía, logística e ingeniería.

La Estructura empresarial [PTB GLOBAL](#) está orientada hacia el mundo de la internacionalización de empresas, actuando como partners comerciales y de operaciones o prestando servicios de asesoramiento y consultoría a nuestros clientes.

La Consultoría se desarrolla fundamentalmente en las áreas de Internacional, Estratégica, Negocio y Cloud computing.

**Objetivos:** Analizar cuáles son los pasos y fórmulas correctas para abordar un proceso de internacionalización eficaz y de éxito en los mercados exteriores. Reforzar la exigencia de un cambio fundamental en las organizaciones.

**Contenido:**

1.- ¿Por qué exportar?

- La exportación como escuela de competitividad.

2.- ¿Quién puede exportar?

- Evaluación de la capacidad exportadora
- Integración de la internacionalización en la organización de la empresa

3.- ¿Cuándo exportar?

- Elaboración del plan de internacionalización como estrategia de la empresa

4.- ¿A dónde exportar?

- Selección de mercados
- Fuentes de información: Internet, ferias e investigación de mercados.

5.- ¿Para quién exportar?

- Selección de socios

6.- ¿Qué exportar?

- Reglas, Barreras, Normas y Cambios

7.- ¿Cómo y cómo no exportar?

- Formas de Entrada
- Comunicación
- Políticas de Distribución
- Errores que debemos evitar

**Inscripción:**

Para más información e inscripciones póngase en contacto con:

Oscar Lorenzo

Móvil: 688 899 246

Correo electrónico: [olorenzo@theinit.com](mailto:olorenzo@theinit.com)

**Financiación:**

Gasto de formación bonificable por la Fundación Tripartita.

Contáctenos para beneficiarse del sistema de bonificación estatal.

**Emprendedores, Desempleados y Universitarios 5% de descuento en el precio indicado y un 5% adicional por la inscripción de un acompañante.**